

Instituto Latinoamericano de Especialización Laboral

Presenta:

# Diplomado Asistente Administrativo Educativo

Módulo III



## CONDICIONES DE PAGO Y VENTAS

Son acuerdos entre el comprador y el vendedor, donde se pactan las condiciones de venta, precio, medio y fecha de entrega, calidad, reembolso, formas de pago y medios de pago entre otras. Estas condiciones deben ser conocidas por ambas partes ya sea a través de un contrato que ambas partes firmas o en una declaración pública como las que realizan las páginas web donde señalan las condiciones antes mencionadas, además es usual que indiquen las condiciones de cancelación, devolución.

Cód de compra <u>6598452</u> Fecha <u>03/jun/2013</u> Factura/Nota <u>507621</u>			
Nombre del cliente <u>Luis Jorge Torrez Linares</u> Tel: <u>55-63-62-63</u>			
Dirección: <u>Av. Siempre viva 236 Int 41 Col Cocotero</u> País: <u>México</u>			
Población <u>D.F</u> C.P. <u>00356874</u> Provincia <u>---0---</u>			
Producto	Descripción	Cantidad	Devolución
Computadora de escritorio	Desktop ML 4587112 Procesador de doble núcleo, quemador, disco de 500 GB, unidad Lectora Multitarjetas, monitor led de 19 pulgadas.	Dos piezas	<input checked="" type="checkbox"/> Falla <input type="checkbox"/> Envío erróneo <input type="checkbox"/> Otra causa
			<input checked="" type="checkbox"/> Falla <input type="checkbox"/> Envío erróneo <input type="checkbox"/> Otra causa
			<input type="checkbox"/> Falla <input type="checkbox"/> Envío erróneo <input type="checkbox"/> Otra causa
			<input type="checkbox"/> Falla <input type="checkbox"/> Envío erróneo <input type="checkbox"/> Otra causa
			<input type="checkbox"/> Falla <input type="checkbox"/> Envío erróneo <input type="checkbox"/> Otra causa

## REQUISITOS PARA TOMAR CRÉDITO FISCAL

Los contribuyentes afectos a la Ley sobre Impuesto a las Ventas y Servicios (IVA) tendrán derecho a un crédito fiscal contra el débito fiscal determinado por el mismo período tributario, el que se establecerá en conformidad a las normas siguientes:

1º.- Dicho crédito será equivalente al impuesto recargado en las facturas que acrediten sus adquisiciones o la utilización de servicios

IVA CRÉDITO

(IVA DÉBITO)

---

PAGO A  
TESORERÍA



**Servicio de  
Impuestos  
Internos**

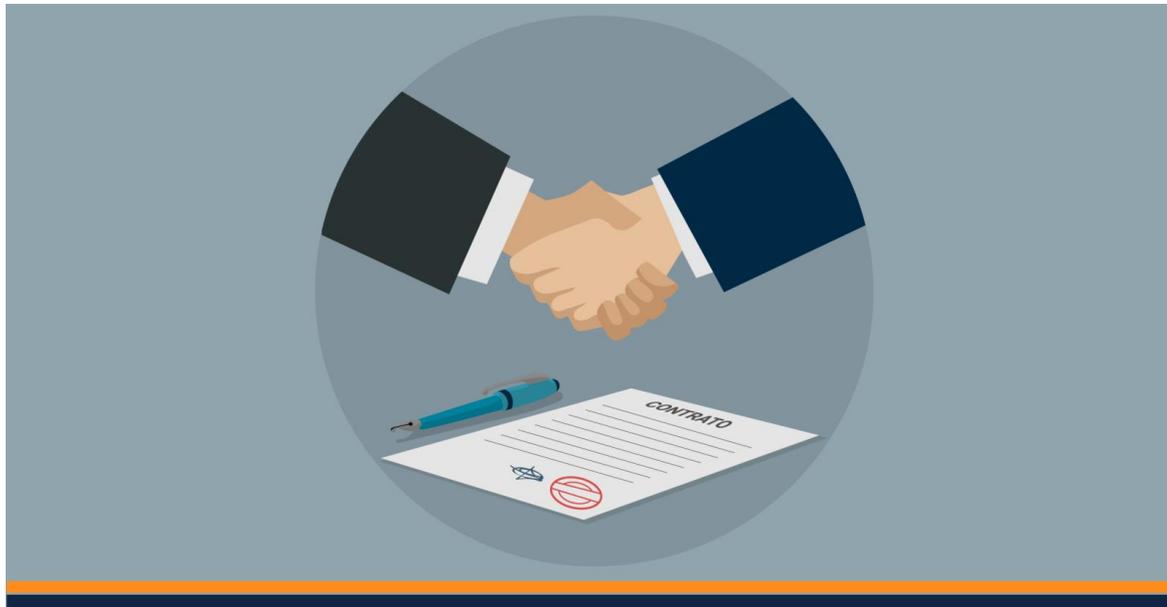
## GESTIÓN DE VENCIMIENTOS

Para desarrollar un sistema de vencimientos es necesario entender conceptos tales como la liquidez, sus características y funciones.

Dado los riesgos de liquidez podemos desarrollar tres sistemas de vencimientos:  
contractual,  
esperado  
análisis dinámicos

## PAGO DE SUELDOS

El contrato de trabajo supone la existencia ineludible de ciertos elementos: prestación de servicios, vínculo de subordinación y dependencia del trabajador en relación a su empleador y, finalmente, el pago de una determinada suma por tales servicios, que recibe el nombre de remuneración.



# REMUNERACIÓN

El pago de la remuneración es la principal obligación que asume el empleador además de proporcionar el trabajo para el cual el trabajador ha sido contratado. La remuneración en nuestra legislación reviste especial importancia, por lo cual el legislador se ha preocupado de dictar una serie de normas que tienden a su adecuada protección.

Corporación Municipal de Desarrollo Social Pudahuel  
R.U.T. \_\_\_\_\_ Febrero 2008

### Liquidación de sueldos

Nombre: **NORA OLIVERA MACETA** R.U.T.: **4700009**  
 Lugar de trabajo: **ESCUELA 408 MONS. CARLOS OVEDO** Cargo: **DOCENTE**  
 Fecha Ingreso: **21/09/1981** Tipo de contrato: **Planta**  
 Bimestre: **12** Ingresos: **802.600**  
 Titular: **\$ 831.857**  
 Días de vacaciones: **20**  
 Jornada N°: **30**

HABERES		DESCUENTOS	
Rem. Gas. Mú. Nac.	250,800	Aguas Responder	75,878
Avg. Experiencia	250,800	FOHADA	45,708
U.B.I.P.	21,254	Inpaseko	3,177
Bonif. Ley 16410	30,210	Colegio Profesores	9,629
Carencia L869	13,188	Caja de Alvaro EE	704
Ley 5501	341,410	Dedamont	1,400
GRU LEY 20.159 Diciembre	12,122	ODG. SALUD PROF. CHIL.	2,190
Desempeño Coef. 10 %	10,000		
Costo A. Municip.	9,100		
Moviliz. A. Municip.	9,100		
Avg. Perfeccionam. %	48,878		
Avg. profesor jefe	22,400		
<b>Total haberes \$</b>	<b>412.550</b>	<b>Total descuentos \$</b>	<b>128,343</b>
		<b>Líquido a pago \$</b>	<b>284,207 (0)</b>

*[Firma]*  
J. Remuneraciones

*[Firma]*  
Fecha conforma

## REMUNERACIÓN EN INSTITUCIONES DE EDUCACIÓN

Existen diversos conceptos en el código del trabajo que indican condiciones del trabajo y remuneración, sin embargo, en instituciones de educación para quienes se desempeñan como docentes se suele utilizar el método de contrato por hora (mes), esto significa que se pacta una cantidad de horas por un precio mensual. Por ejemplo 32 horas semanales por \$10000 significa que, después de realizar las 32 horas de trabajo cada semana del mes el docente gana \$320000, además que usualmente existen bonos por desempeño y otros que se complementan al sueldo.



## PAGO DE IMPUESTOS

### **¿Por qué se habla de "declaraciones y pagos de Impuestos"?**

Porque dentro de las principales líneas de procesos tributarios del Servicio de Impuestos Internos, las "Declaraciones y pagos de Impuestos" corresponden a un proceso en el cual se deben declarar y pagar los impuestos de forma simultánea, salvo situaciones excepcionales en que se autoriza el pago diferido del impuesto, como es el caso del Impuesto a la Renta.

### **¿Cuáles son las principales declaraciones de impuestos que se utilizan en el cumplimiento de las obligaciones tributarias?**

Son las siguientes:

- Declaración Mensual y Pago Simultáneo, Formulario 29
- Declaración Mensual y Pago Simultáneo de Impuestos, Formulario 50
- Impuestos Anuales a la Renta, Formulario 22
- Ley sobre impuesto de Timbres y Estampillas
- Ley sobre Impuesto a las Herencias, Asignaciones y Donaciones



## GESTIÓN DE INVENTARIOS Y CONTROL DE STOCK

La gestión de inventarios es un punto determinante en el manejo estratégico de toda organización. Las tareas correspondientes a la gestión de un inventario se relacionan con la determinación de los métodos de registro, los puntos de rotación, las formas de clasificación y los modelos de reinventario, determinados por los métodos de control.

Los objetivos fundamentales de la gestión de inventarios son:

- Reducir al mínimo "posible" los niveles de existencias y
- Asegurar la disponibilidad de existencias (producto terminado, producto en curso, materia prima, insumo, etc.) en el momento justo.



## GESTIÓN DE COBRANZAS

La Gestión de Cobranzas de deudas es **El proceso de buscar el pago de deudas de individuos o empresas y requiere que el cobro de las facturas se realice con prontitud y sin ningún daño que afecte la relación con el cliente, pero manteniendo la calidad de las carteras. Por lo tanto, se busca que la Gestión de Cobranzas para empresas sea eficiente en la administración de los recursos.**

Lo importante en la Gestión de Cobranza

Mantener el equilibrio entre los costos de la operación y las buenas relaciones a largo plazo con los clientes es lo que hace que el proceso de la Gestión de Cobranza sea difícil.

Por ello, la habilidad de negociación y el tacto son esenciales en el manejo de las cobranzas.

Però sin un proceso organizado y focalizado en mantener el costo de los **recursos involucrados**, puede resultar engorroso y anti económico.

## PROCESO DE LA GESTIÓN COBRANZAS

